



平成23年度上期地域密着型金融の取組実績





1. ライフサイクルに応じた取引先企業の支援強化

- ・金融円滑化法の趣旨を踏まえ、「コンサルティングシート」を活用し、問題点抽出、改善策立案・提案を通して、お客様の経営改善支援に取り組んでいます。
- ・経営改善計画策定支援のため、TKC静岡会と提携し、連携強化を図っています。
- ・中小企業再生支援協議会の調整機能を活用し、当金庫だけでなく、他金融機関と協調した事業再生計画の策定に取り組んでいます。

- ・ 企業の再生支援のため、中小企業再生支援協議会と連携し、企業の再建に取り組んでいます。また、経営支援能力向上のために、金庫職員の人材育成にも積極的に取り組んでいます。
- ・ 創業・新事業支援に関する融資は、しずおか産業創造機構や商工会議所等との連携を図り、お客様の創業、新事業の支援や経営相談を実施しています。
- ・ 取引先の販路拡大等の本業支援としてビジネスマッチングの場を提供しています。
- ・ 後継者不足、産業構造変化による事業の見直し等、経営上の諸問題を解決するために信金キャピタル等との連携により取引先の要望に対応する態勢を整えています。



2.事業価値を見極める融資手法をはじめ中小企業に適した資金供給手法の徹底

- ・「資金繰り調査」及び「東日本大震災影響調査」を実施し、取引先の実態把握に努め、迅速かつ効果的な資金供給を行いました。
- ・お客様の事業価値を見極める能力を養成するために、職員向けに定性面分析を中心とした経営支援トレーニー及び財務分析研修等により人材育成に努めています。



3.地域の情報集積を活用した持続可能な地域 経済への貢献

- ・取引先企業による展示即売会「ふれあい市」を地元商工会と連携、開催し、取引先企業の販路拡大を支援しています。
- ・外郭団体「しましん会」による講演会や勉強会により取引先との連携や交流を図り、地域情報交換提供により取引深耕を図っています。
- ・地域社会へ金融知識を普及させ、信用金庫の社会的役割を果たすため、地域中学校からの勤労体験学習の受入や、静岡大学との連携講座に取組みました。

地域密着型金融の具体的な取組実績

ライフサイクルに応じた取引先企業の支援強化

- ・改善計画作成支援の実施・・・ 56先
- ・しずおか産業創造機構他外部機関
を活用した経営相談受付件数・・・ 109先
- ・ビジネスフェア参加企業数・・・ 35先
- ・しんきんビジネスマッチング
出展・・・・・・・・・・・・・・・・ 30先
- ガイドブック掲載・・・・・・・・ 137先

事業価値を見極める融資手法をはじめ中小企業 に適した資金供給手法の徹底

- ・目利きを活かしたコンサルティングシートの
作成と経営改善の提案・・・・・・・・ 448先