

平成27年度上半期地域密着型金融の取組み実績

島田信用金庫では、協同組織の地域金融機関として地域密着型金融の推進はもっとも重要な使命の一つであると考えております。

平成27年度上半期は、経営理念である「お客様と共に金庫も栄え、明るい職場と幸福な家庭をつくる」の基、「地域をつなぐ強い絆」を中期ビジョンに掲げ、課題解決型金融の実践により地域活性化への貢献と顧客基盤の充実・経営基盤強化を目指し、地域に必要とされる信用金庫として地域密着型金融に取り組みました。

主な実績は以下の通りですが、特にお客様の要望の強い「販路拡大のためのビジネスマッチング」や「各種補助金申請支援」を中心に実績を上げております。

具体的取組み実績（平成27年度上期）

1. 顧客企業に対するコンサルティング機能の発揮

(1) 創業・新事業開拓を目指すお客様への支援

国の創業補助金を活用した創業支援や地域活性化を目指した創業セミナー・相談会等を開催しています。今後は、4者協定に基づき島田市中心企業支援協議会にて「創業セミナー」を開催します。

(2) 成長段階における更なる飛躍が見込まれるお客様への支援

お取引先の「こだわりの逸品」を県内外の大手百貨店等の流通バイヤーへ紹介するなど、ビジネスマッチングの場を提供し、売上拡大等の支援に取り組んでいます。

「ものづくり補助金」をはじめとする各種補助金を資金調達手段の一つと捉え、積極的な申請支援を行い補助金の採択につなげています。

(3) 経営改善・事業再生が必要なお客様への支援

従来から行っている、経営改善計画策定先へのモニタリングを強化し、きめ細やかな経営改善へのアドバイス・再生に向けた課題解決に努めております。また、従来の税理士との連携に加え、中小企業診断士や公認会計士とも連携した経営改善支援センターの利用申請を行うなど、お客様の経営課題に対し幅広く経営改善支援、サポートを行っています。

(4) ライフステージ全般にわたる支援

お客様から経営に関わる課題として238件のご相談を頂きました。そうしたお客様の多種多様な課題解決のため、専門家派遣制度を積極的に活用したコンサルティングを行い、298件の専門家派遣を実施いたしました。

今後も継続して専門家と連携により、多様化・高度化・専門化しているお客様の課題解決に取り組んでまいります。

(5) コンサルティング機能の強化

静岡県信用金庫協会主催の「企業再生支援講座」「目利き講座」「企業診断講座」への職員派遣をはじめ、営業役席者を対象に「本業支援研修」「経営改善支援研修」を開催するなど地域密着型金融を実践し、コンサルティング力を発揮できる人材の育成に積極的に取り組んでいます。

2. 地域の面的再生への積極的な参画

(1) 「まち・ひと・しごと創生総合戦略」に基づく地方版総合戦略策定への積極的参加
地域金融機関として、地方自治体の策定する「地方版総合戦略策定」に積極的に参画し、中小企業支援に関する現状と課題解決支援策等の提案を行っています。

(2) 地域の面的な再生

当金庫の営業エリアの地場産業であり、主要取引業種である茶産業を盛り上げるため「茶業者懇談会」を企画しております。昨年度から引き続き若者の意見を取り入れた、地元の高校生と茶業者、当金庫の連携企画として「茶の消費拡大プロジェクト」に取り組んでおります。

また、例年通り10月に本店大ホールにて「しましんふれあい市」の開催を予定しております。

(3) 地域活性化につながる多様なサービスの提供

地域社会への金融知識の普及目的のため、地域の小中学生の勤労体験学習受け入れや、高校生の進路を含めた社会人教育の実施、静岡大学との連携講座への講師派遣等、幅広い金融教育の提供を実施しております。

下期につきましては仕事体験イベント「こどもわくワーク」への参画を計画しております。

(4) 若手経営者等の人材育成のための講師派遣

当金庫外郭団体であります「島信会」や若手経営者・後継者の育成支援するための「若手経営者勉強会」を6回、地元税理士事務所との勉強会を17回実施し、地域の人材育成に尽力しております。

下期は商工会・商工会議所等への講師派遣を積極的に行い、地域活性化と地域企業の活力向上に貢献する人材育成に取り組んでいます。

3. 地域や利用者に対する積極的な情報発信

・ホームページ上に地域密着型金融推進に関する平成27年度の計画を公開し、具体的な方策・目標数値等を公表しました。

・「ディスクロージャー 島田信用金庫の現況 2015」「ミニディスクロージャー誌」により当金庫の地域密着型金融の取組み内容、中小企業支援の取組み状況等を発信しました。

4. 地域密着型金融の具体的な取組み実績（平成 27 年度上期）

	年間目標	実績
(1)各ライフステージに応じた経営課題に対する 経営相談受付件数	500件	238件
(2)経営改善計画策定支援数	500件	507件
(3)専門家派遣制度の利用回数	300回	298件
(4)ビジネスマッチング取扱件数 面談 成約	200件 20件	151件 17件
(5)地域の商工団体や顧客団体への人材育成支援・ 各種団体への講師派遣	30回	25回
(6)各種セミナーや異業種交流会の開催	10回	8回
(7)創業・新事業に関する支援融資件数 金額	20件 100百万円	13件 86百万円
(8)不動産担保・個人保証に過度に依存しない融資件数 金額	30件 300百万円	20件 2,300百万円